



Wir machen Cloud Provider

Unsere Lösung für Systemhäuser und IT-Dienstleister

Wer wir sind

GRIDSCALE GMBH

- Gründung 09 / 2014
- Unternehmenssitz Köln
- Internationales Team
- Deutsche & Schweizer Rechenzentren

CLOUD PORTFOLIO

- gridscale Public IaaS
- gridscale Public PaaS
- Managed Kubernetes
- Managed Public Cloud
- gridscale Reseller-Lösung
- gridscale Hybrid Core



UNSER ZIEL

»gridscale steht für innovative und intuitive Cloud-Technologie. Mit rund 100 Mitarbeitern arbeiten wir jeden Tag daran, die Cloud für den europäischen Mittelstand sicherer, einfacher und zuverlässiger zu machen.«

Henrik Hasenkamp, CEO der gridscale GmbH

UNSERE KUNDEN

»Mit gridscale fanden wir eine Reseller Lösung, die man gut erklären und vorführen kann. Aufsetzen, Einrichten und Skalieren eines Servers sind eine Sache von wenigen Klicks. Das ist gerade in einem Wiederverkaufsmodell wichtig.«

Thomas Heidbreder,
Head of Cloud Sales & Services, KOMSA AG

Das hören wir von Systemhäusern

Wichtige Fragen bei der Auswahl eines Cloud-Partners

»Public, Private, Hybrid Cloud? Wie können wir ohne Risiko neue Geschäftsfelder erschließen?«

»Vom Lizenzgeschäft zum Managed Cloud Provider: Mit welchem Partner gelingt der Wandel schnell und unkompliziert?«

»Wie bleiben wir Trusted Advisor unserer Kunden und maximieren zugleich Umsatzpotenzial und Leistungsangebot?«

»Unser Kunde ist der Mittelstand. Welche Cloud lässt sich wirklich einfach bedienen und managen?«

»Gibt es fertige Lösungen von der Cloud-Verwaltung bis zum Mandantenmanagement? Und wie binden wir unsere eigenen Rechenzentren ein?«

»DSGVO und Sicherheit haben für unsere Kunden Top-Priorität. Was ist mit Datenschutz und Kunden-Support?«

Bisherige Ansätze



PUBLIC CLOUD HYPERSCALER

Systemhaus ist Beratungspartner
der globalen Cloud Provider



ON-PREMISE VIRTUALISIERUNGSLÖSUNG

Systemhaus installiert und
betreibt Cloud-Technologie
beim Kunden vor Ort



EIGENE CLOUD-LÖSUNG

Systemhaus entwickelt
eigene Cloud-Plattform

Fortschritt oder Sackgasse?

PUBLIC CLOUD HYPERSCALER

- Einarbeitung, Schulung und Expertenwissen notwendig
- Komplexe Mandantenverwaltung und fehlende White Label Programme
- Hohe Zertifizierungsschwellen als Solution Partner
- Service & Support ohne Individualität und persönliche Ansprechpartner
- Beschränkungen durch DSGVO- & Compliance-Vorgaben auf Kundenseite

ON-PREMISE VIRTUALISIERUNGSLÖSUNG

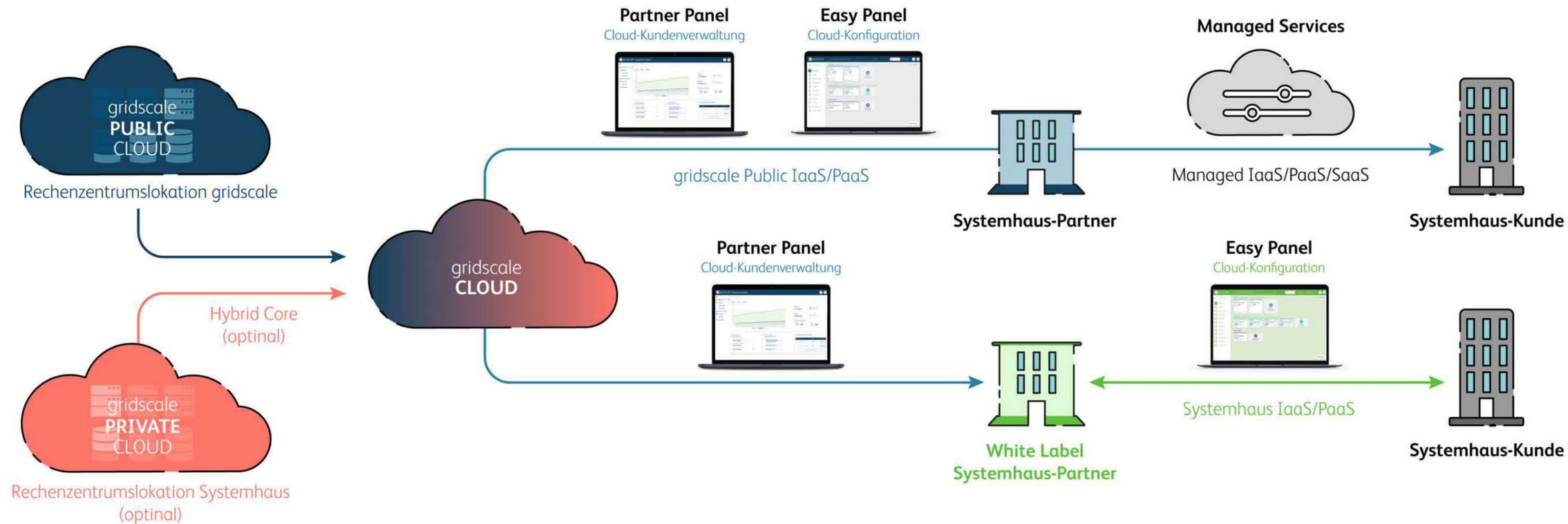
- Vendor-Lock-In & geringe Multiplizierbarkeit des Geschäfts
- Hohe Lizenz- & Betriebskosten eines dedizierten IT-Betriebs
- Großer Personalaufwand in Zeiten von Fachkräftemangel
- Geringes Automatisierungspotenzial und aufwändige Hochverfügbarkeit
- Skalierbarkeit & Sicherheit limitiert durch Gegebenheit vor Ort

EIGENE CLOUD-LÖSUNG

- Expertenwissen & IT-Ressourcen häufig nicht vorhanden
- Sprungfixe Kosten im Wachstumsprozess statt flexibles PAYG
- Orchestrierung des Technologie-Mix in Eigenregie notwendig
- Langer Entwicklungszyklus statt schneller Start und Erfolg
- Hohe Opportunitätskosten und begrenzte Skalierbarkeit

Innovatives IaaS & PaaS

Cloud Enabling für Systemhäuser – schnell & unkompliziert



Warum warten und nicht starten?

Wir sorgen für Geschwindigkeit bei der Cloud-Transformation. Mit einer mandantenfähigen Fix-und-Fertig Lösung für die Public-, Private- oder Hybrid-Cloud. Sofort nutzbar, leicht bedienbar, beliebig erweiterbar. Oder kurz: Neue Kunden und mehr Umsatz im Systemhausgeschäft.

Einfach, schnell, ohne Risiko - So unkompliziert kann Cloud Computing für Systemhäuser sein.

Kosten, Zeit und Nerven sparen

Die Public Cloud von gridscale

White Label: Unter eigener Marke als Cloud-Anbieter oder Managed Service Provider auftreten

Sofort starten: Einloggen, Kunden anlegen, Cloud konfigurieren, Geschäft managen

Autoskalierung in Echtzeit: Maximale Cloud-Performance und Ausfallsicherheit auch bei Lastspitzen

Deutsche TIER-3 Rechenzentren: Zertifizierte Sicherheit und DSGVO-konformer Datenschutz

Easy Panel: Automatisierte »Drag-Drop-Klick« Bedienung ohne Schulungsaufwand

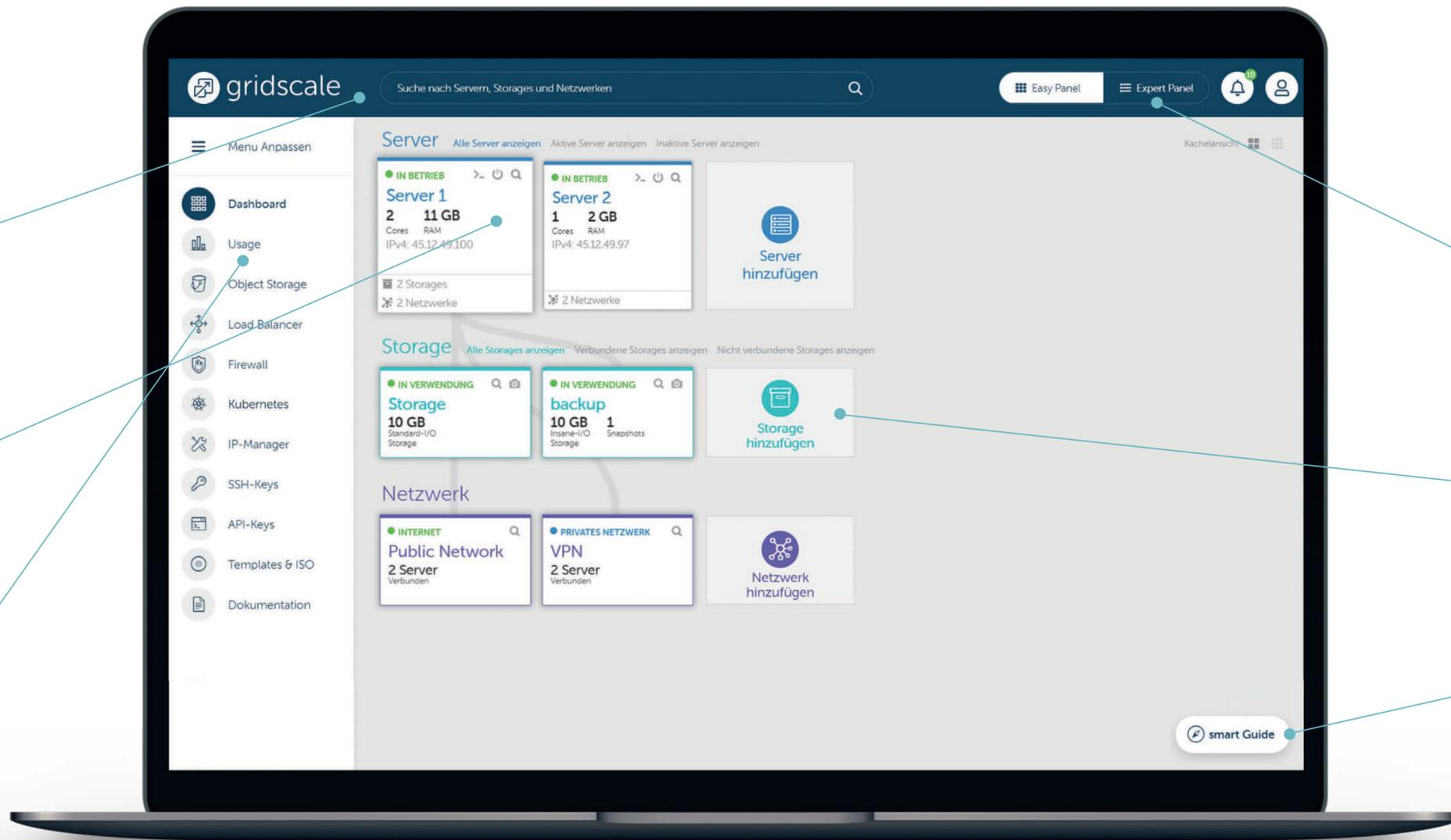
Servicegrad: Gemanagte Dienste, Automatisierung und Experten-Support auf Augenhöhe

Cloud Native Computing: Open Source Technologie, DevOps, Microservices und Managed K8s

Hyperkonvergenz: Hybride Kunden-Szenarien aus gridscale Public Cloud und eigenem Rechenzentrum

gridscale Public Cloud: Easy Panel

Cloud-Konfiguration per Mausklick – intuitiv & kinderleicht



White Label Option:
Look & Feel im Partner-
oder Unternehmens-CI

Einrichtung beliebiger
Cloud-Infrastrukturen per
Drag & Drop

Alles unter Kontrolle:
Ressourcenverbrauch
und Kostenverlauf

Expert Panel:
Erweiterte Funktionen
für komplexe Set-Ups

Sizing & Skalierbarkeit
in Sekundenschnelle und
ohne Ausfallzeiten

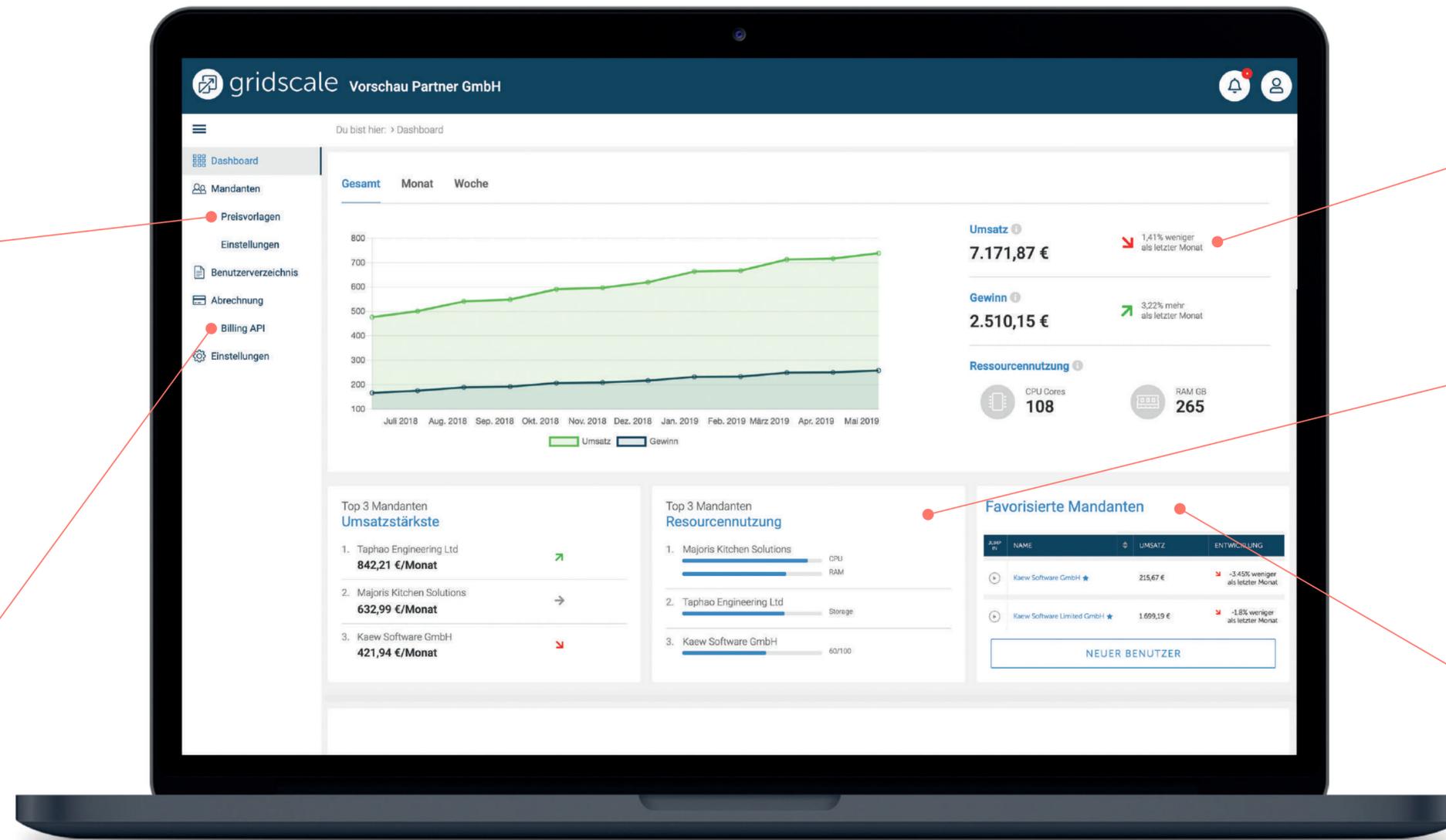
Interaktiver Smart Guide:
Schritt-für-Schritt durch alle
Funktionen

gridscale Reseller Cloud: Partner Panel

Das Systemhaus als Cloud Provider – Kundenmanagement perfekt im Griff

Festlegung spezifischer
**Einstellungen, Features &
Preise** für jeden Kunden

**Integration der
Rechnungsstellung**
in die eigene
Finanzbuchhaltung



Individuelle Dashboards:
Wichtige Kennziffern
immer im Blick

Detaillierte Informationen
zu Mandanten & Ressourcen
per Mausklick

Direkter Zugriff
auf Top-Kunden & Projekte

Gute Gründe: gridscale aus Partnersicht

Besser schlafen, besser rechnen, besser aufgehoben

GESCHÄFTSFÜHRUNG

Attraktive Portfolioerweiterung
Demonstration digitaler Expertise
Adressierung zusätzlicher Zielgruppen
Cross- und Upselling Bestandskunden
Wiederkehrende Umsatzströme
Keine Investitionen oder Fachpersonal
100% Betriebsstabilität
Risikofreies Try & Buy

FACHBEREICH

Vorteilhafte Partnermodelle
Erweiterter Servicekatalog
Start ohne Zeitverzug
Betrieb & Wartung durch gridscale
Vertriebs- & Marketingunterstützung
Hunderte Referenzkunden
Moderne Technologiearchitektur
Hyperkonvergente Kundenszenarien

SYSTEMHAUS-KUNDE

Unkompliziertes Handling
Kein Vendor-Lock-In
Beliebiger Ressourcenabruf
Hohe Investitionssicherheit
Pay-Per-Use: IT-Kostenminimierung
Vollumfängliche Leistungstransparenz
Datenverbleib in Deutschland
Persönlicher Service & Support



ANHANG

SUCCESS STORIES

Cloud Strategie für Systemhäuser

Virtualisierte Infrastrukturen für Distributoren und RZ-Betreiber



KOMSA ist einer der größten deutschen Distributoren und Dienstleister für Informations- und Kommunikationstechnik, mit mehr als 20.000 Handelspartnern und rund 250 Herstellern. KOMSA bietet Produkte, Vertrieb, Marketing und Service im B2C- und B2B-Geschäft.

DIE GRIDSCALE CLOUD IM EINSATZ

- Erweiterung von Portfolio und Service durch eine Reseller Cloud mit White Label Option
- Neue Wertschöpfungsmöglichkeiten mit dem eigenen Rechenzentrum
- Flexible Umsetzung kundenspezifischer Cloud-Angebote
- Kompetenter Entwicklungspartner für Systemhäuser mit Cloud Strategie

Die meisten Angebote, die wir den Systemhäusern in Sachen Cloud machen, basieren auf dem Hosting bei gridscale. Auf unserer Seite können wir dabei immer auf die Nähe und Kompetenz von gridscale setzen.

IT-Lösungen & Systemhaus-Services mit eigener Cloud

Digitale Transformation und Cloud-Integration für den Mittelstand



Systemhaus Erdmann betreut mit seinen IT-Lösungen mittelständische Unternehmen in NRW. Als klassischer Infrastrukturdienstleister bietet es Full Service von Beschaffung und Netzwerk bis IT-Sicherheit und Managed Service. 2020 wurde Erdmann von der Computerwoche als eines der besten deutschen Systemhäuser ausgezeichnet.

Wir suchten einen erfahrenen Cloud-Spezialisten als strategischen Partner. Mit gridscale war die Zusammenarbeit von Anfang an extrem gut und lösungsorientiert. Zuverlässigkeit, Know-how und persönliche Unterstützung sind einfach großartig.

DIE GRIDSCALE CLOUD IM EINSATZ

- Weiterentwicklung von Einmal-Projekten zum fortlaufenden Servicegeschäft
- Erweiterung des Servicekatalogs durch SaaS-Angebote für Dritt-Software
- Kostengünstige Cloud-Transformation durch Pay-as-you-go-Modell
- Integrationsmöglichkeit der Kunden-IT-Infrastruktur in die Cloud



gridscale GmbH

Oskar-Jäger-Str. 173

50825 Köln

team@gridscale.io

0221 9999 2600